

講座参加者の声 ～受講後のアンケートから～



経営責任者として出向・転籍になる方々に是非とも受講をおすすめしたい。特に土・日の開講は、普段の業務に支障なく参加でき、かつ短期集中的に網羅して学べるのがいい。(旅行代理店 社長)



会社経営における財務上のチェックポイントが整理できた。出席された他社役員の方々と懇意になれたのも収穫である。当社経営陣も参加したほうがよい研修であると思う。(通信会社 次長)



何よりもケーススタディによる講義は刺激的であり、臨場感がある。他社の経営状況など、色々な情報も盛りだくさんで、自社との比較もでき、大変勉強になった。(メーカー 部長)



B/S、P/Lの構造や留意点がよく整理されており、これまで断片的な知識だった財務諸表について、体系的な理解ができて会計に対する苦手意識が解消されました。(広告代理店 局長)



非常にためになった。実務に即活用可であり、自信を持って判断できるようになった。「協豊会」各社の役員にも受講してもらって、グループ全体として効果大である。(メーカー 技術系社長)



一般的に開催される学校や会計事務所主催のセミナーに比べて内容は豊富だと思う。特に第一線で活躍している専門会社のトップマネジメントが講師だけに非常にリアルな話を聞く事ができた。(金融会社 部長)



「企業の社会的責任」とされるCSRも、単なる企業メセナや環境施策にとどまらず、企業価値の向上につながる「攻めのCSR」であり、ビジネスチャンスとわかったのは大きな発見であった。(物流会社 部長)



会社法における取締役の民事責任、特に損害賠償の事例は責任の重さを強く感じた。企業不祥事への対応についても、初動対応の重要性と具体的な手順をケーススタディを通じて学ぶことができた。(メーカー 取締役)

アクセスマップ <名古屋会場>



- 地下鉄「名古屋駅」1番出口より徒歩4分
  - JR「名古屋駅」桜通口より徒歩7分
  - 名鉄「名古屋駅」より徒歩9分
  - 近鉄「名古屋駅」より徒歩9分
- ※各記載分数は目安です。

【お問い合わせ先】(担当:教育サービスグループ 森/松下)  
 名古屋市西区名駅2-27-8  
 名古屋プライムセントラルタワー23F  
 ☎(052)571-9528(直通)  
 e-mail:mmatsushita@tasc2000.co.jp

経営幹部・新任役員・国内外子会社トップ及びその候補者対象

一流講師陣による  
実践主体の研修メソッド

# CEO講座

～第28期生募集～ <名古屋会場>

2019年1月19日(土)～3月16日(土)

株式会社トヨタアカウンティングサービス



株式会社トヨタアカウンティングサービス

## 役員はもとより管理職にも必須テーマを網羅 経営者としての実践力習得をはかります!!



株式会社トヨタアカウンティングサービス  
代表取締役社長

説田 公人

「CEO講座」は、2002年10月の開講から今回で28期目を迎えます。これも受講頂いた700名を超える皆様からのご評価の賜物と、心より御礼申し上げます。本講座は、国内外でトップとなる経営幹部の方々に向けて、「CEOに求められる実践的マネジメントスキルの習得」をテーマに、会計・財務をはじめ税務・法務・組織人事やマーケティング、CSR、リーダーシップに至るまで、幅広い分野にわたる豊富なケーススタディやワークショップを交えたカリキュラムをご提供して参りました。

世界の自動車産業は、所有から移動サービス利用への消費者行動のシフトや、次世代パワートレイン、自動運転などの技術開発により、「百年に一度」といわれる大きな環境変化を迎えています。こうしたビジネスモデルの変化に向けて、事業構造の見直しや組織改革などCEOの舵取りには、これまで以上に大きな責任が課されています。

本講座でも、本年度よりこれからの企業経営者に求められる理念や資質、イノベーションを生み出していくCEO像を解説する「CEOの経営哲学」をカリキュラムに加えました。

経営者養成に向けた総合講座として、一段とグレードアップをはかった「CEO講座」に、皆様のご参加をお待ちしております。

### CEO講座の位置づけ

#### 全体イメージ



#### 1 「財務諸表のマネジメント力」アップ

「財務諸表」は、会社の経済状況の説明書であり、ビジネス社会の共通言語です。「財務諸表」を読みこなすことは、自社の強みや課題の把握、競合他社との比較を行う上でも、CEOに必要な不可欠なスキルです。

この講座では、財務諸表から企業の特徴、事業構造をつかむことに始まり、さらに決算方針、経営戦略を読み取る能力を養います。この「財務諸表のマネジメント力」を事業のマネジメントやマーケティングに活かしていきます。

#### 2 「経営/組織のマネジメント力」アップ

激しさを増すグローバル競争下において、CEOには連結経営ベースで企業の実態を把握するとともに、業績改善への手腕が求められます。

一段と高まるステークホルダーからの期待に応えるためには、常に企業価値向上へのチャレンジが必要であり、時として人事改革すら避けて通れません。同時に、CEOは厳しさを増すコンプライアンスへの配慮が欠かせず、取締役の法的責任はもとより、税務知識、企業取引における禁止事項などへの理解、万一企業不正が発覚した際における迅速かつ適切な対応など、CEOは「守り」にも強くなくてはなりません。こうした要素を取り入れた豊富なケーススタディを通して、「CEOがいかにして事業のサバイバル戦略を立案し、リーダーシップを発揮していくのか?」について考えていきます。

### CEO講座概要 <名古屋会場>

#### 開催期間

6日間コース(2019年1月19日(土)~3月16日(土))  
2019年1月19日(土)、1月20日(日)、2月2日(土)、2月16日(土)、3月2日(土)、3月16日(土)

1日2セッション(合計6時間) 午前3時間 + 午後3時間

※全日程とも昼食(弁当)つき。なお、1月19日(土)は「立食パーティ」形式で行います。  
※2月16日は3セッションとなります。  
※欠席の場合、代理出席または次回開催時の補講制度があります。詳しくはお問い合わせください。

#### 進行イメージ

ケーススタディ/ワークショップを積極的に採用した、実践的でエキサイティングなクラス運営

講義 基本の習得 + ケーススタディ/ワークショップ 応用力・実践力の開発(グループ・ディスカッション中心)

お願い ケーススタディの教材は必要に応じて事前配布致します。  
※受講者のご経験や知識にもよりますが、1~2時間程度の予習が必要なケースもあります。

#### 受講申込

受講料 30万(税別) ※昼食・懇親会費用込 <申込締切 12月21日(金)>  
※受講者のご経験や知識にもよりますが、1~2時間程度の予習が必要なケースもあります。  
※受講お申込は、添付の申込書または弊社HP<<http://www.tasc2000.net/>>より(定員24名・申込先着順)。

### CEO講座カリキュラム

回	開催日	午前の部 (10:00~13:00)		午後の部 (13:45~16:45)	
		テーマ	講師	テーマ	講師
《会計/決算を学ぶ2日》					
1	1/19 (土)	【財務諸表の基本を理解する】 ・B/S、P/Lの構造 ・会計7本ノック!	新見 康夫 【懇親会】 *12:00~13:00	【財務諸表の基本を理解する】 ・会社名あてクイズ ・C/Fの見方	新見 康夫
2	1/20 (日)	【財務分析入門】 ・2つの科目の動きからリスク察知 ・異なる視点で見る財務諸表	新見 康夫	【CEOの決算方針】 ・ケーススタディ ・開示	新見 康夫
《税務/市場との関わりを学ぶ1日》					
3	2/2 (土)	【税務入門】 ・会計と税務の違いと税務調査 ・移転価格税制のツボ	宮川 和也	【マーケティング入門】 ・10年トレンドと変革ポイント ・企業事例とケーススタディ	関 巖
《会社を取り巻く法律を学ぶ1日》					
4	2/16 (土)	【取締役の責任】 ・会社法に基づく取締役の責任	石黒 美幸	【企業不正・不祥事対応】 ・不祥事対応の実務とケーススタディ	埜 尚義
《企業活動を学ぶ1日》					
5	3/2 (土)	【CEOの経営哲学】 *10:00~12:00(2h) ・CEOのあるべき姿 ・経営哲学とは	長沢 雄次	【CSR入門】 *12:45~16:45(4h) ・CSRとは何か ・CSRに取り組む理由	小河 光生
《人事/人材育成を学ぶ1日》					
6	3/16 (土)	【CEOの人事マネジメント】 ・ケーススタディ (現状分析、人事制度改革)	森 大哉	【リーダーシップ開発】 ・モチベーション診断 ・やる気度アップと合意形成力向上術	山口 博

※諸般の事情によりカリキュラムを変更する場合がございます。予めご了承ください。